
SUPERANDO OBJECIONES

- Muchas objeciones no son realmente una objeción. Recuerda, haz preguntas para llegar al fondo de sus pensamientos.
- 92% de las personas dejan de preguntar después de recibir 4 “NOs”, pero el 60% de las personas dicen que “SÍ” cuando se les pregunta una quinta vez.
- 80% de los representantes no logran superar el 1er año porque fallan al no hacer suficientes conexiones con la gente.
- 85% de las interacciones entre representantes y comprador terminan sin preguntar por una orden de compra – solicita la orden, ¡Ve por el NO!
- Si recibes la misma objeción una y otra vez, revisa tu creencia. Atraemos lo que pensamos, asegúrate de tener una creencia sólida.
- Se paciente y persistente. Mucha gente dirá que no muchas veces antes de decir que sí.
- No convenzas a la gente. Determina si tienen una necesidad. ¿Están listos para hacer algo?
- Utiliza Sientes, Siento y He encontrado si te dan una objeción.

Entiendo como te sientes, me siento igual, pero he encontrado que_____.

- No te pongas a la defensiva – sonríe y respira profundo.

OBJECIONES COMUNES SOBRE EL PRODUCTO Y RESPUESTAS:

Es muy caro, o no puedo pagarlo.

Entiendo como te sientes, yo sentía lo mismo. Esto es lo que he encontrado... \$2.38 dólares por el Juice Plus+ Trio que son 30 frutas y vegetales es menos de lo que gasto en un café. Y si voy al supermercado y gasto \$2.38 dólares saldría solo con 2 manzanas orgánicas. Me encantaría enseñarte una forma de pagar el producto y además tal vez ganar \$500 al mes ¿te gustaría saber más?

Ya como saludable (o como suficientes frutas y vegetales)

¡Excelente! Yo sentía lo mismo y me di cuenta de que no estaba comiendo entre 7 y 13 porciones de frutas y vegetales diarios y ¡estoy muy agradecido por estos nutrientes extras! ¡Han hecho un gran cambio en mi salud! Pensé que sentirme cansado por las tardes y no dormir bien era normal, ¡pero ahora me doy cuenta de que necesitaba más! ¿Te puedo enviar un video para que escuches, de parte de un doctor, sobre el poder de Juice Plus+? ¡Estoy impresionado! ¿Cómo lo haces? Cuéntame más sobre lo que estás agregando a tu dieta. ¡Me encantaría tu ayuda para enseñarle a más gente a que haga lo mismo! Es muy bueno hablar con alguien que valora la comida y con lo que estamos alimentando a nuestras familias, vas a disfrutar y apreciar mucho esta información.

Tengo que preguntarle a mi médico si puedo tomarlo.

Me encanta como mi amiga la Dra. Jan Roberto, médico familiar, dice que preguntes a tu médico si puedes comerte una barra entera de ensalada diaria, porque eso es lo que haces cuando tomas Juice Plus+ todos los días :).

¿Quién es tu médico y cuánto tiempo llevas con él? Cuéntame sobre los consejos de nutrición que te ha dado. ¿Qué tipo de alimentos te recomienda comer? ¿Cuál crees que sería su reacción sobre consumir más frutas y vegetales?

SUPERANDO OBJECIONES CONTINUACIÓN

Ya tomo_____ (diferentes vitaminas / suplementos, etc.) / Estoy feliz con_____.

¡Entiendo como te sientes, yo me sentía igual. He aprendido que debemos obtener las vitaminas de nuestra comida. Me encanta que JP+ tiene una etiqueta de alimentos, y cuenta con la certificación de la NSF – una organización independiente que valida que lo que esté en la etiqueta esté en JP+ además de que hace pruebas estrictas de contaminantes, moho, bacterias, y metales pesados para asegurarse que no estén en JP+. También hay más de 40 estudios médicos sobre JP+ que se han hecho por todo el mundo por más de 20 años.

¡No te creo! ¿Cómo puedes tener todas esas frutas y vegetales en una cápsula?

¿Increíble no? Nunca pensé que las frutas y los vegetales tuvieran tanta agua. Son como el cuerpo humano. Si pudieras deshidratarme, cabría en un vaso – lo mismo pasa con las F&V. ¿Si pudiera enseñarte los más de 20 años de investigación en estudios médicos de la más alta calidad que se han hecho en gente que toma JP+, te gustaría conocer más?

Suena bien, pero tendría que platicarlo con mi esposo(a).

Es una excelente idea. Cuando mi esposo escuchó a un doctor hablar sobre JP+, se emocionó muchísimo. ¿Puedo enviarle un video a tu esposo(a)?

Creo que primero probaré comer bien.

¡Estupendo! Me emocionó mucho saber que necesitamos de 7 a 13 porciones de frutas y vegetales al día ¿cuántas crees que puedas añadir a tu dieta diaria? ¿Cuántas crees que tus hijos puedan comer? (Menciona el Estudio de Salud Familiar)

Odio tomar pastillas.

¿Si te enseñó una manera de tomar tu JP+ sin tener que pasarte la cápsula, eso ayudaría? ¿Te gustaría saber más sobre nuestra opción masticable? Conozco mucha gente que vacía las cápsulas en sus batidos de la mañana.

OBJECIONES COMUNES SOBRE EL NEGOCIO Y RESPUESTAS:

Encontré información negativa en Internet.

Dime, ¿qué encontraste? ¿sabes cuál es la fuente? ¿has revisado en Google la credibilidad de la fuente? ¿cómo crees que se compare esa fuente con los 40 institutos de investigación médica que han estudiado Juice Plus+? Me encantaría que platicaras con mi amigo_____. (Organiza una llamada de tres).

No conozco a tanta gente.

¿A quién conoces que pueda beneficiarse de comer más frutas y vegetales?

¿Cuántos contactos de Facebook / teléfono tienes?

¿Tienes amigos que les pueda emocionar el compartir esta información y trabajar contigo?

SUPERANDO OBJECIONES CONTINUACIÓN

Soy introvertido y odio hablar en público.

¿Y si hubieran herramientas que pudieras utilizar que compartan esa educación?

¿Cómo te sentirías si nos hacemos socios y al principio yo hago la mayoría de las pláticas en público?

¿Cuáles son tus fortalezas que crees que puedan ser buenas para este negocio?

¿Esto es un negocio multinivel?

¿Por qué lo preguntas? (Algunas personas están buscando un negocio desde casa)

Estas son algunas de las razones por las que NO SOMOS un Esquema Piramidal:

1. Los esquemas piramidales son ilegales. JP+ Company se fundó en 1970 y tiene medio siglo de proveer soluciones a las necesidades más grandes que tienen las familias.
2. Solo cuesta \$52 unirse a nuestra Oficina Virtual de JP+. No se necesita una cuota enorme y nada de esta cuota va para los promotores superiores.
3. El mayor ingreso de un representante de JP+ lo gana al compartir productos de JP+ con la gente y enseñándoles a otros a hacer lo mismo. Tenemos una compañía sólida que paga a la gente con base en la venta de productos, así como la de tu equipo debajo. Esta es una muy buena manera de crear un ingreso residual. Por ejemplo, piensa en los corredores inmobiliarios. Ellos traen agentes y a su vez les pagan por la venta de cada casa dentro de la intermediación. Lo mismo aplica a nuestro negocio; es exactamente el mismo concepto, la única diferencia es que va en distintos niveles. Como los productos de JP+ son consumibles esto crea un ingreso residual exponencial lo cual es un ingreso continuo más allá del punto de venta.
4. Tenemos los productos más poderosos de nutrición integral de mano a mano. Tenemos productos que las familias necesitan y construimos bases legítimas de consumidores. El 85% de los productos que se envían desde la compañía de JP+ van directo a los consumidores así que no somos un "club de compradores". Una compañía tipo "club de compradores" recomienda fuertemente que todos se inscriban como representantes para obtener el mejor precio del producto. Los clubes de compradores muchas veces piden llegar a una cuota mínima cada mes o no se les paga. Esto no sucede en JP+ Company. Esto nos da muchísima credibilidad en este ruedo del marketing social.
5. Todo representante de JP+ Company puede ascender tanto en título como en paga, pasando el nivel de sus promotores superiores o NMD's.
6. La gente puede aprender todo acerca de la historia de nuestra compañía en juiceplusvirtualoffice.com

Si estás teniendo la misma objeción una y otra vez, revisa tu creencia. Atraemos lo que pensamos, asegúrate que tu creencia es sólida. Trabaja con tu promotor para fortalecer tu creencia.