

---

# RENCONTRES À TROIS

## Raisons pour des rencontres à trois

- Présenter un membre potentiel ou nouveau de l'équipe à votre National Marketing Director pour connaître son histoire.
- Encadrer et accompagner un membre de l'équipe vers sa prochaine étape.

## Exemples de formulations pour inviter

- « J'aimerais bien que vous rencontriez mon amie \_\_\_\_\_ . »
- Discuter de \_\_\_\_\_ .  
(Exemple: elle travaille dans le milieu du conditionnement physique et elle est une maman comme vous, etc.)
- « Je sais que vous apprécierez l'histoire et le parcours de \_\_\_\_\_ . »
- « Quand auriez-vous quelques minutes pour rencontrer \_\_\_\_\_ ? »

## Fixez l'heure du rendez-vous et partagez des renseignements sur votre invité

- Fixez l'heure du rendez-vous avec vos mentors.
- Envoyez un message Vower avec des informations sur votre invité. (Exemple: *Joseph est un entraîneur personnel et un coach, il utilise Juice Plus depuis 3 mois et il commence à en parler à tout le monde, etc.*)

## Vos responsabilités lors de l'appel ou de la rencontre Zoom

- **REMERCIER TOUT LE MONDE:** « Merci à tous pour votre temps! »
- **PRÉSENTATIONS:** « Joseph, je suis ravie que tu puisses rencontrer Julie. Je sais que vous apprécierez entendre son histoire! Julie, voici Joseph, il est entraîneur personnel et coach. Il est le père de deux merveilleux enfants et il me fait plaisir de vous présenter. »
- Après les présentations, votre responsabilité est d'écouter et de prendre des notes afin de pouvoir effectuer un suivi sur les prochaines étapes.

## Responsabilités du mentor pendant l'appel ou la rencontre Zoom

- Commencez l'appel en remerciant, complimentant ou félicitant l'invité: « C'est un plaisir de vous rencontrer... »
- Mentionnez des choses que vous avez déjà apprises à son sujet ou dites : « Parlez-moi un peu plus de vous » ou « J'ai entendu dire que vous viviez une excellente expérience avec Juice Plus+, dites-m'en plus. »
- Partagez vos histoires de produit et d'affaires pour renforcer la confiance et offrir une vision.
- Après avoir partagé vos histoires, posez-leur plus de questions:
  - « Votre histoire est si encourageante, l'avez-vous partagée avec d'autres personnes? »
  - « Seriez-vous intéressée à partager Juice Plus+ avec nous? » (Je n'avais aucune idée que cela pourrait devenir une telle bénédiction financière pour notre famille, c'était génial de voir moins de pression financière sur les épaules de mon mari. Le plus merveilleux, ce sont les vies que nous avons vues changer!)
- Invitez-les à un prochain événement.
- Terminez l'appel en complimentant le parrain et en faisant savoir à l'invité que nous sommes là pour l'aider.

---

# CONTENU POUR UN APPEL DE RECRUTEMENT

(RENCONTRE À TROIS) par BETH LEIPOLD, PMD+

- Êtes-vous prête à vous contenter de votre situation actuelle ou désirez-vous quelque chose de mieux pour vous?
- Le changement commence ici. Vous devez changer pour que quelque chose change.
- Voulez-vous vivre ainsi pour toujours? Ou désirez-vous quelque chose de différent, quelque chose de mieux pour vous?
- Croyez-vous que quelque chose changera au cours de l'année qui vient?

## Formulations d'invitations pour des appels de recrutement:

- « Je ne sais pas si ce que je fais vous conviendrait ou non, mais j'ai une discussion prévue avec mon amie ou ma partenaire d'affaires le \_\_\_\_\_ à \_\_\_\_\_h et je serais ravie si vous étiez disposée à en apprendre davantage. Je pense que vous seriez surprise! Seriez-vous ouverte à cela? »
- « J'ai une discussion prévue avec mon amie et/ou ma partenaire d'affaires le \_\_\_\_\_ à \_\_\_\_\_h. Quelqu'un sera en ligne avec moi pour en apprendre davantage sur ce que nous faisons et j'aimerais que cette personne soit vous! Êtes-vous prête à participer à la réunion pour en apprendre davantage? »
- « J'aime vraiment le fait que vous soyez une (travailleuse acharnée) et j'admire votre (éthique de travail). J'aimerais beaucoup m'associer avec vous. Je ne sais pas si ce que je fais vous conviendrait, mais je serais ravie si vous étiez prête à en apprendre davantage. Seriez-vous ouverte à cela? »
- « J'aimerais vraiment que vous fassiez partie de mon équipe! »
- Faites preuve de sensibilité ... « J'ai pensé à vous parce que (énumérez quelques-uns des exemples énumérés dans votre liste), mon entreprise se développe et j'aimerais m'associer avec vous. Je ne sais pas si cette proposition vous conviendrait, mais j'aimerais avoir l'occasion de partager avec vous un peu les raisons de mon enthousiasme. »
- « Seriez-vous ouverte à cela? »
  - \*Oui – « J'ai un appel téléphonique prévu avec mon amie Beth qui m'a fait découvrir ce produit et cette entreprise. Je pense que son histoire vous touchera (ou je pense que vous l'aimerez). Est-ce que jeudi à 19 heures vous conviendrait? »
- J'ai simplement dit: « Bonjour je voulais simplement prendre de vos nouvelles. Je vous ai toujours admirée (ou je vous respecte ou j'ai toujours aimé parler avec vous) lorsque j'appelais pour savoir où vous en étiez avec votre Juice Plus+. Je pense que vous réussiriez très bien dans notre entreprise parce que (les infirmières, les enseignants, les médecins, les secrétaires, les chauffeurs de navette, (leur profession particulière) etc.) réussissent bien parce qu'ils sont naturellement des personnes attentionnées qui aident les autres. Ce serait merveilleux si vous et moi pouvions faire des affaires ensemble. Je ne sais pas si vous avez déjà envisagé de vous lancer en affaires, mais vous m'avez fait confiance pour votre JP+ et vous en êtes satisfaite, n'est-ce pas? »

---

# CONTENU POUR UN APPEL DE RECRUTEMENT

**(RENCONTRE À TROIS)** par BETH LEIPOLD, PMD+ *suite*

## ÉCOUTEZ

« La compagnie Juice Plus+ accueille des dizaines de milliers de nouveaux clients chaque mois et l'entreprise connaît une croissance de 20 % chaque année parce que de nombreuses personnes ajoutent Juice Plus+ à leur régime alimentaire quotidien et voient le potentiel de notre entreprise. Des personnes de tous horizons se sont jointes à mon entreprise (selon la personne avec qui je parle, je mentionne sa spécialité), plusieurs infirmières, un directeur général, un directeur d'école, des enseignants, une travailleuse sociale, etc. pour diverses raisons: pour augmenter leurs revenus, préparer leur retraite, quelques-uns ont abandonné ce qu'ils faisaient à plein temps et partagent maintenant Juice Plus+ avec d'autres personnes à plein temps. Vous êtes manifestement soucieux de votre santé. Aimerez-vous partager quelque chose qui pourrait être si important pour la santé des gens? »

## ÉCOUTEZ

« Que souhaitez-vous en particulier pour vous et votre famille concernant votre avenir? »

## ÉCOUTEZ

**La plupart des gens veulent savoir ce que cela implique.**

« Eh bien, j'aimerais vraiment que vous parliez avec quelqu'un avec qui je travaille étroitement. Il/elle est dans l'entreprise depuis un certain temps. (C'est ici que vous faites la promotion de votre lignée ascendante: sa position dans l'entreprise, son profil, ses antécédents). Mes revenus continuent de croître sous sa direction et il/elle compte de nombreux distributeurs. C'est pourquoi je suis si heureuse qu'il/elle m'ait accordé de son temps pour parler avec des personnes que j'ai choisies parmi celles que je connais et qui me sont chères, afin d'en savoir plus sur la façon dont nous partageons Juice Plus+ avec les gens et un peu plus sur notre entreprise. Pourquoi ne pas entendre parler de l'entreprise par quelqu'un qui a réussi (ou qui est le meilleur dans ce domaine) »

## ÉCOUTEZ